



Servizi di
Optimisation
Oracle

Insight 

Introduzione

C'è sempre un'opportunità di miglioramento, ma richiede tempo, risorse e conoscenze approfondite. Dove iniziare, cosa guardare e come coglierla?

Nel complesso ambiente software e cloud attuale devi essere un esperto sia di contratti tecnici che commerciali per fare davvero la differenza.

Insight dispone di consulenti esperti in licensing Oracle che hanno conoscenze e competenze approfondite in ogni aspetto delle licenze Oracle, frutto di precedenti esperienze, contratti commerciali e ruoli di auditing all'interno di Oracle.

Forniamo le giuste informazioni, le giuste indicazioni e la giusta assistenza qualificata al momento giusto, in modo da poter essere nella posizione migliore per ridurre al minimo i costi e i rischi e incrementare il ROI.



Indice

	Controllo integrità Java	3
	Controllo integrità del database	4
	Controllo integrità ULA	5
	Soluzioni ottimizzate di Licensing	6
	Servizio di strategia ULA	7
	Contratti commerciali ottimizzati	8
	Difesa da Audit	9



Controllo integrità Java

Java viene distribuito in modo pervasivo in molte organizzazioni (server, laptop e altri dispositivi). La valutazione della tua posizione di licenza attuale può essere costosa e richiedere molto tempo.

Il nostro servizio

Insight fornisce una panoramica per determinare se hai una potenziale esposizione su cui vale la pena agire. Consente di identificare potenziali miglioramenti alla tua situazione attuale prima di qualsiasi discussione commerciale o audit da parte di Oracle.

Come funziona

- Recupero dei dati di inventario dei tuoi server e desktop da qualsiasi fonte.
- Revisione del contratto middleware Oracle chiave.
- Revisione dei dati di inventario Java sia per il desktop che per i server.
- Produzione di una valutazione del rischio dal confronto dei diritti d'utilizzo alle informazioni di distribuzione.
- Presentazione dei nostri risultati con osservazioni sul background e potenziale esposizione finanziaria.

I tuoi risultati

- Identificazione della potenziale esposizione commerciale che hai in relazione alle tue distribuzioni Oracle Java.
- Piano d'azione prioritario per gestire le modifiche alle licenze Java.
- Indicazioni chiare e materiali per fornire alla tua organizzazione una comprensione delle problematiche di distribuzione e licenze Java.
- Comprensione del tuo livello di necessità per agire senza grandi investimenti in termini di costi e risorse.

Un esempio dei nostri servizi

- Il cliente non era a conoscenza di modifiche alle licenze Java Oracle o del loro impatto finanziario.
- Abbiamo eseguito una revisione di alto livello per selezionare un sottoinsieme di server per l'indagine.
- Abbiamo identificati i rischi che hanno portato a un piano d'azione del cliente su 1.000 server e 5.000 desktop.
- Abbiamo supportato il cliente per risolvere le problematiche, rimuovendo il 100% della quota di abbonamento che il cliente avrebbe dovuto sostenere.



Controllo integrità del database

Molte organizzazioni stanno cercando di ridurre e ottimizzare i costi, ma non sanno da dove iniziare. Un modo rapido per valutare l'opportunità consiste nel concentrarsi sul consumo licenziabile e sulle necessità di supporto per i database Oracle.

Il nostro servizio

Valutiamo le tue licenze e il rischio commerciale per i prodotti di database Oracle a un canone fisso.

Questo servizio è stato fornito in un processo strutturato e collaudato, che offre risultati rapidi.

Come funziona

- Meeting per l'identificazione dei requisiti
- Workshop da remoto che riassume le aree di rischio relative alla distribuzione di database Oracle, Opzioni e Management Pack.
- Relazione dettagliata e consulenza con potenziale impatto finanziario e raccomandazioni chiave

I tuoi risultati

- Identificazione della potenziale esposizione commerciale senza ulteriori approfondimenti
- Chiarezza sulle aree di rischio nascoste, comprese le opzioni di database e Management Pack.
- Creazione di un business case per una significativa riduzione ed eliminazione dei costi.

Un esempio dei nostri servizi

- Il cliente era consapevole che le opzioni di database non erano completamente coperte dai contratti di licenza e doveva ricevere maggior chiarezza sul rischio potenziale.
- Il controllo integrità ha identificato esposizioni relative alle opzioni Advanced Compression e Active Data Guard.
- Sulla base dei nostri consigli, il cliente ha verificato le necessità effettive e ha intrapreso azioni correttive.
- Il cliente è stato in grado di ridurre il consumo di opzioni, risparmiando il 50% dei costi di licenza e supporto associati.



Controllo integrità ULA

La nostra esperienza ha dimostrato che molti clienti non sono pienamente consapevoli delle opportunità e dei rischi associati agli ULA.

Questo servizio rapido fornisce una valutazione completa dei contratti: rischi, potenziali esposizioni finanziarie e le opportunità che un contratto può offrire e come massimizzare il ROI.

Il nostro servizio

Analizziamo il tuo contratto di licenza illimitata (ULA) per comprendere i punti di forza e le minacce esistenti, compresa la potenziale esposizione finanziaria oltre la scadenza dell'ULA.

Come funziona

- Revisione dell'ULA insieme a tutte le clausole aggiuntive.
- Acquisizioni di informazioni sul tuo ambiente e sulla tua strategia attraverso domande strutturate sulla base di indagini.
- Analisi della documentazione nel contesto della roadmap Oracle specifica.
- Preparazione e distribuzione di una presentazione remota dei risultati.

I tuoi risultati

Visibilità sulla tua struttura ULA con la massima semplicità, mostrando:

- I tuoi diritti d'utilizzo completi e come puoi trarne vantaggio.
- Le limitazioni associate, in genere dove esiste un rischio significativo.
- Esposizione finanziaria indicativa dei rischi potenziali
- Opportunità nel tuo contratto che puoi utilizzare per un rinnovo futuro o una cessazione dell'ULA.



Soluzioni ottimizzate di Licensing

Molto spesso, le organizzazioni vengono colte in fallo e si mettono sulla difensiva perché non hanno un quadro chiaro dei diritti, dei consumi, della posizione di conformità, dei rischi o delle opportunità future.

E se potessi avere una serie chiara di opzioni in linea con la tua strategia IT futura e in grado di soddisfare le tue esigenze? Potresti trovarti in una posizione più solida per prevedere e pianificare il tuo futuro investimento IT e, soprattutto, ridurre il TCO e massimizzare il ROI del tuo investimento Oracle.

Il nostro servizio

Valutiamo la tua posizione attuale e sviluppiamo i requisiti di licensing in linea con la tua roadmap IT.

Come funziona

- Facilitazione dei requisiti di raccolta dei dati supportati da processi e strumenti definiti.
- Esecuzione dell'analisi sui diritti d'utilizzo, comprese le appendici contrattuali.
- Analisi dei risultati dei dati di distribuzione utilizzando consulenti specializzati.
- Confronto del consumo rispetto al diritto d'utilizzo con un approccio di audit interno che rifletta le metodologie Oracle.
- Presentazione della nostra analisi e delle nostre raccomandazioni, supportate da un'analisi dettagliata dei dati.

- Consigli su come la tua strategia IT si allinea alle roadmap e alle regole di licensing Oracle, con suggerimenti per contratti futuri.

I tuoi risultati

- Una visione chiara delle distribuzioni del software Oracle, compreso l'utilizzo attuale e passato.
- Approfondimenti di riferimento per valutare l'adozione del cloud e supportare le negoziazioni delle licenze.
- Consigli su come ottimizzare l'impronta Oracle per ridurre i costi di supporto, incluse le funzionalità inutilizzate.
- Approfondimenti su argomenti rilevanti relativi alle licenze e roadmap dei produttori per le principali parti interessate.
- Una chiara richiesta per il prossimo contratto completamente allineato ai tuoi requisiti aziendali.

Un esempio dei nostri servizi

- L'ambiente Oracle è stato gestito da un outsourcer, lasciando il client privo di controllo sulle distribuzioni licenziabili.
- Abbiamo ridotto l'esposizione del 98% a 500.000 USD fornendo e supportando un piano di risanamento dettagliato.
- Sono stati identificati oltre 30 milioni di dollari di rischio di conformità:
 - *Oltre 100 istanze di database in ambienti virtualizzati (ad esempio IBM LPAR e VMware)*
 - *Utilizzo delle opzioni non concesse in licenza*



Servizio di strategia ULA

I contratti di licenza illimitati (ULA) sono contratti costosi che possono bloccarti con la tecnologia Oracle per molti anni. Un motivo chiave per chiedere consigli imparziali e prendere decisioni più informate in merito a se adottare, continuare o sciogliere il contratto.

Ciò è particolarmente importante se desideri uscire dal contratto e massimizzare il ROI.

Il nostro servizio

I nostri esperti ti danno il controllo per prendere una decisione strategica informata su un investimento importante. Forniamo servizi di consulenza imparziale grazie a professionisti esperti in licensing Oracle.

Come funziona

- Workshop per comprendere la tua strategia per Oracle e i risultati che devi ottenere.
- Valutazione dei potenziali requisiti futuri e delle opzioni che gli ULA possono fornire per gestirli.
- In genere, eseguiamo un'attività di base per determinare l'utilizzo effettivo. In questo modo si identificano i rischi nascosti e si scopre l'utilizzo che potrebbe essere necessario correggere al momento di stipulare, proseguire o sciogliere un ULA.
- Creazione di scenari approfonditi e illustrazione delle opzioni per la negoziazione del contratto.
- Consulenza e indicazioni su come ottenere termini vantaggiosi e avere un consumo ottimale che massimizzi il tuo investimento ULA.

I tuoi risultati

- Risparmi medi del 25% sulle offerte ULA.
- Possibilità di prendere decisioni completamente informate sulla base di analisi complete dello scenario, ULA o altri meccanismi di contrattazione
- Calcolo del ROI adatto per il gruppo dirigenziale
- Accesso a consulenze e indicazioni di esperti
- Una chiara strategia di negoziazione e tattiche di supporto per raggiungere un accordo ottimale
- Mitigazione dei rischi derivanti da esclusioni e limitazioni contrattuali identificate

Un esempio dei nostri servizi

- Il cliente aveva un contratto in scadenza entro due mesi.
- Il consumo è stato verificato in base al contratto.
- Abbiamo identificato i rischi nascosti relativi all'utilizzo e abbiamo fornito indicazioni su come negoziare le clausole di isolamento, includendo gli ambienti virtualizzati e i termini non standard.
- La ULA rivista comprendeva prodotti aggiuntivi e ne ritirava altri per soddisfare le necessità future.
- Si è ottenuta futura flessibilità per consentire ulteriori rinnovi o per uscire con un piano di certificazione.
- L'esposizione è stata ridotta del 98%.



Contratti commerciali ottimizzati

Molto spesso i contratti commerciali favoriscono sempre il produttore e ti vincolano ad accordi che non offrono la flessibilità di cui hai bisogno. Ciò è determinato in molti casi dai modelli di licensing e dai comportamenti dei team di vendita dei produttori derivanti dalle loro strutture di incentivi.

E se potessi sviluppare una strategia di engagement del produttore che abbia la flessibilità necessaria per soddisfare sia le tue esigenze attuali che la tua futura roadmap IT? Potresti trovarti in una posizione di negoziazione più solida basata su informazioni di mercato dettagliate e benchmarking con una profonda conoscenza di come negoziare termini più vantaggiosi e più adatti alla tua organizzazione. Il risultato è un accordo contrattuale ottimizzato per soddisfare le tue necessità future.

Il nostro servizio

- Supporto mirato e sfida costruttiva al team di negoziazione del cliente.
- Consigli sulle strategie di comunicazione dei produttori.
- Collaborazione con la tua azienda per determinare le strategie e le opzioni di negoziazione, compresi gli annunci commerciali, i contenuti e i termini contrattuali.
- Illustrazione delle leve e delle alternative che possono essere utilizzate con il produttore specifico.
- Fornitura di informazioni di mercato attraverso il benchmarking commerciale e contrattuale (laddove applicabile).
- Preparazione e presentazione del nostro approccio consigliato con un'analisi dettagliata dei fogli di calcolo.

I tuoi risultati

- Raggiungimento di una posizione di negoziazione rafforzata.
- Sviluppare una strategia di negoziazione chiara, essenziale rispetto ai risultati desiderati.
- Strutturazione del contratto con i contenuti giusti sfruttando l'esperienza leader di mercato.
- Contratto e termini per supportare i requisiti futuri e utilizzo del valore ottenuto (cloud, prodotti emergenti e strutture di licensing).
- Ottimizzazione della spesa e riduzione degli sprechi acquistando ciò di cui hai bisogno.

Un esempio dei nostri servizi

- Il cliente stava valutando se rinnovare o certificare l'uscita da un contratto di licenza illimitata (ULA) Oracle.
- Abbiamo aiutato il cliente a comprendere i vantaggi e gli impatti di ciascuna opzione per consentirgli di prendere una decisione informata.
- Abbiamo assistito il cliente durante la fase di negoziazione del contratto, aiutandolo a garantire termini che consentissero distribuzioni cloud e una maggiore flessibilità nelle distribuzioni di licenze.
- Abbiamo realizzato un risparmio del 28% pari a oltre 600.000 €.



Difesa da Audit

Gli audit possono richiedere molto tempo, essere costosi e danneggiare la tua reputazione.

Possiamo aiutarti in qualsiasi momento del ciclo di vita di audit per gestire il rischio e raggiungere un risultato finanziario e di licenza ottimale, anche dopo la pubblicazione dei risultati.

Il nostro servizio

Ti aiutiamo a gestire il rischio in un audit e a raggiungere un risultato finanziario e di licensing ottimale.

Come funziona

- Guida e supporto nella preparazione e nella difesa da un audit; ciò può includere la gestione del revisore, se necessario.
- Definizione della strategia di coinvolgimento per limitare l'ambito e l'impatto operativo, dalla prima risposta alla conclusione finale.
- Esecuzione di un'attività interna di audit/ dimensionamento per determinare i tuoi diritti, i potenziali rischi e le opzioni. Questo in genere replica le metodologie dei revisori.
- Fornitura di un piano di miglioramento e ottimizzazione.
- Offerta di una strategia di comunicazione e di consulenza continua.
- Il nostro supporto va fino in fondo per fornire assistenza nel concordare la liquidazione finale.

I tuoi risultati

- Riduzione del costo dell'audit e del costo di liquidazione
- Riduzione al minimo delle interruzioni per le risorse interne e l'attività.
- Fiducia grazie al supporto di esperti con una profonda esperienza nella gestione di audit per fornitori e clienti specifici.
- Accesso alle informazioni di mercato per ottenere i migliori termini contrattuali.
- Mitigazione dell'esposizione derivante da violazioni tecniche che non hanno fornito vantaggi commerciali (distribuzione accidentale senza utilizzo).

Un esempio dei nostri servizi

- Il cliente aveva svolto un audit che includeva database, business intelligence e middleware in sei data center globali.
- Il cliente sapeva che il controllo era limitato nelle filiali in tutta l'area EMEA e Asia.
- Insight è stata coinvolta durante il processo di audit
- Si è registrata una riduzione dell'80% della non conformità tangibile e dei rischi correlati.
- C'è stata un'ulteriore riduzione del 30% del costo di liquidazione attraverso il supporto alla negoziazione.

Informazioni su Insight

Al giorno d'oggi, ogni azienda è tecnologica. Insight Enterprises Inc. supporta le aziende di qualsiasi dimensione nella massimizzazione del valore del business dell'IT con Intelligent Technology Solutions™ e altri servizi di Insight. Come azienda presente nella classifica Fortune 500 e fornitore globale di soluzioni e servizi per la Digital Innovation, Cloud + Data Centre Transformation, Connected Workforce e Supply Chain Optimisation, aiutiamo i nostri clienti a gestire oggi con successo il loro IT, con uno sguardo rivolto al futuro. Dalla strategia e dal design all'implementazione e alla gestione in ambito IT, i nostri 11.000 colleghi aiutano i clienti a innovare e a ottimizzare le operazioni per gestire la propria azienda con maggiore efficienza. Per saperne di più, visita la pagina it.insight.com.



0344 846 3333 | it.insight.com