



Insight per i Managed Service Provider

Trovare soluzioni innovative con un approccio strategico al cloud

Ottimizza, modernizza e trasforma
strategicamente i tuoi servizi con Insight.



In questo mercato in costante evoluzione, le necessità dei clienti sono cambiate.

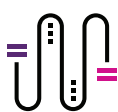
Il mercato sta cambiando più velocemente che mai e con esso il modello stesso dell'IT. Questo ha avuto un effetto a catena su tutti i componenti dell'ecosistema dei servizi IT e genera sia sfide che opportunità per gli MSP.

Come si stanno evolvendo le necessità dei clienti?



Cloud

I clienti svolgono sempre più attività nel cloud, ma questo aumento porta anche a una maggiore complessità.



Mobilità

Gli attuali eventi globali hanno costretto le organizzazioni ad adottare soluzioni di lavoro a distanza a un livello che non ha precedenti.



Soluzioni di Managed service

I clienti hanno sempre più bisogno di supporto nella gestione della complessità su più piattaforme e soluzioni.

Quali sono le sfide per gli MSP?



Compressione dei margini

La mancanza di flessibilità hardware e le relazioni transazionali a basso valore esercitano una pressione sui margini, soprattutto se i clienti non tornano per ulteriori servizi.



Rischio competitivo

Lavorare con prodotti più vecchi e ospitati in locale significa che potresti non essere in grado di offrire la flessibilità, la scalabilità e la personalizzazione su misura che i clienti stanno cercando.



Complessità

Anche come MSP, i livelli di licenza e tecnologia cloud possono essere difficili da gestire, soprattutto in termini di creazione di report annuali sulle licenze.

Per affrontare queste sfide, gli MSP devono cambiare il proprio modello strategico.

Il cloud è un'opportunità per crescere, evolversi e trovare nuove soluzioni innovative.

Per gli MSP, c'è una necessità urgente di adattare i modelli imprenditoriali per rimanere redditizi e rilevanti per le necessità dei clienti, che si evolvono di continuo. Affrontare il passaggio al cloud con una mentalità strategica può aiutarli a rendere il processo più efficiente, ottimizzando le risorse attuali per liberare il budget da destinare alla creazione di nuovo valore.

Le opportunità del cloud



Riduzione dei costi operativi

Ottimizza le licenze e l'infrastruttura e libera il budget per investire nello sviluppo di nuovi servizi.



Creazione di relazioni a lungo termine

Crea relazioni strategiche aiutando i clienti a adottare e ottimizzare i loro prodotti nel modo più efficace.



Aumento del vantaggio competitivo

Offri i prodotti cloud innovativi che i clienti desiderano per aiutarli a far evolvere le proprie attività.



Generazione di ricavi ricorrenti

Offrire servizi ricorrenti per supportare i clienti nella gestione della complessità e dell'evoluzione aziendale.

In questo percorso, Insight può aiutarti.

CHI SIAMO

Un nuovo approccio al cloud.

Insight può aiutarti a modernizzare i tuoi servizi attraverso l'ottimizzazione della tua infrastruttura attuale e la successiva trasformazione dei servizi che offri ai clienti.

Ti spieghiamo come analizzare in modo obiettivo le licenze che utilizzi, o esternalizzarne la gestione, per liberare tempo e costi. Ti aiutiamo quindi a introdurre soluzioni cloud più flessibili e scalabili e ad adottare strumenti avanzati basati sul cloud per offrire ai clienti soluzioni migliorate in grado di soddisfare il continuo evolversi delle loro necessità e aspettative.

Ottimizza la tua infrastruttura

- Ottimizza le licenze per il cloud privato e l'IT per liberare budget.
- Esternalizza la gestione delle licenze software.

Crea valore sostenibile per il cliente

- Migra l'infrastruttura principale a una nuova piattaforma cloud.
- Trasforma i carichi di lavoro e i prodotti legacy in offerte avanzate basate sul cloud.
- Introduci soluzioni innovative su misura per dati, ML e IA.



SOLUZIONI

Le nostre soluzioni.

Le nostre soluzioni ruotano intorno a quattro aree chiave:



Supply Chain Optimisation

Semplifica l'approvvigionamento delle licenze e la gestione delle risorse IT.

- SERVIZI DI APPROVVIGIONAMENTO DELLE LICENZE
- SPLA AS A SERVICE
- GOVERNANCE DI AZURE



Cloud + Data Centre Transformation

Allinea carichi di lavoro e tecnologia per raggiungere l'agilità aziendale.

- VALUTAZIONI DEL CLOUD IBRIDO/PUBBLICO
- SERVIZI DI MIGRAZIONE
- AZURE FOUNDATION
- MANAGED AZURE
- SUPPORTO CONTINUO (ONECALL)



Connected Workforce

Offri strumenti di lavoro scalabili che rendono più autonomi i dipendenti e stimolano la produttività.

- WORKPLACE ASSESSMENT
- SERVIZI DI MIGRAZIONE
- WVD FOUNDATION
- MANAGED WORKPLACE
- SUPPORTO CONTINUO (ONECALL)



Digital Innovation

Offri servizi innovativi per promuovere la differenziazione e creare esperienze significative per i clienti.

- APPLICAZIONE DELL'IA
- SOLUZIONI IOT ED EDGE
- DATI E ANALISI AVANZATI



Ottimizza l'attività attuale

Crea valore sostenibile per il cliente

SOLUZIONI

Soluzioni innovative per sviluppare la resilienza aziendale

Ecco alcuni dei tanti modi in cui possiamo aiutarti:

OTTIMIZZAZIONE DELLA SUPPLY CHAIN

SPLA as a Service

Quasi il 70% dei nostri partner ritiene estremamente complicato raccogliere e consolidare tutti i dati rilevanti ai sensi del contratto SPLA mese dopo mese. Il servizio SPLA as a Service elimina il carico amministrativo, fornendo supporto e competenze specialistiche per aiutarti a tenere sotto controllo le licenze ed evitare pesanti audit software dopo le liquidazioni. Può trattarsi di incarichi una tantum, corsi di formazione o un servizio gestito completo.

CLOUD & DATA CENTRE TRANSFORMATION

Servizio desktop remoto per Windows Virtual Desktop

Secondo le previsioni globali, il mercato della virtualizzazione desktop raggiungerà i 13,45 miliardi di dollari entro il 2022¹. WVD semplifica la concessione in licenza e la distribuzione dei desktop virtuali in Azure. In combinazione con altri servizi gestiti professionali, supera RDS in termini di efficienza, esperienza dell'utente finale, gestione delle risorse e prezzo. Insight può supportare la migrazione da RDS a WVD per aiutarti a trasformare il tuo servizio di desktop virtuale.

¹Desktop Virtualization Market by Type [...] Organization Size, Vertical [...] and Region - Global Forecast to 2022", MarketsandMarkets, 2017.

DIGITAL INNOVATION

Distribuzione continua di DevOps

Implementare integrazione continua (Continuous Integration, CI) e distribuzione continua (Continuous Deployment, CD) può aiutarti a migliorare i servizi offrendoti la possibilità di inviare aggiornamenti automaticamente, rilevare i problemi in anticipo, inviare spesso e ricevere feedback rapidamente. Ti aiuteremo a definire le policy delle filiali per individuare rapidamente le interruzioni, rivedere la strategia delle filiali per migliorare la velocità e implementarle più facilmente negli ambienti di produzione.



APPROCCIO

Pianifica, sviluppa e supporta il passaggio al cloud con Insight.

In qualità di specialista di licenze software, carichi di lavoro e piattaforme, Insight ha l'esperienza per guidarti attraverso tutte le fasi del tuo percorso strategico verso il cloud, dalla prima esplorazione del cloud o le opportunità e i vantaggi fino a supporto e ottimizzazione dopo la migrazione.

Il nostro approccio rivolto al cloud è indipendente dal fornitore può essere applicato a prescindere dal tuo attuale livello di adozione ibrida ed è studiato per aiutarti a trovare il giusto equilibrio per i tuoi obiettivi aziendali.



Pianifica

Se hai in programma di migrare alcuni carichi di lavoro al o dal cloud, possiamo aiutarti a valutare opportunità, vantaggi ed eventuali potenziali rischi.



Crea

Se hai già deciso cosa devi fare o hai già iniziato la migrazione, possiamo aiutarti a migrare, configurare e ottimizzare l'infrastruttura scelta.



Assistenza

Una volta che i carichi di lavoro sono stati migrati, Insight può aiutarti a ottimizzare e monitorare la nuova configurazione attraverso servizi gestiti continuativi.

PERCHÉ NOI

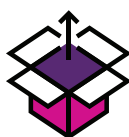
Ci facciamo in quattro per far progredire la tua azienda.

Per avere successo negli anni a venire non basta adottare nuove tecnologie, ma occorre anche orientarsi nella tecnologia e nell'infrastruttura esistente per sviluppare la strategia migliore per la propria azienda. La nostra esperienza, obiettività e ampiezza di competenze ti aiuteranno a trovare soluzioni innovative per continuare a fornire valore ai clienti e a massimizzare i profitti ora e in futuro.



Esperienza multilivello

Possiamo aiutarti a comprendere licenze, carichi di lavoro e piattaforme.



Collaborazioni con i fornitori

Abbiamo sviluppato diversi programmi per fornitori per creare soluzioni su misura.



Copertura locale e globale

Possiamo operare a livello locale con copertura e capacità globali.



Soluzioni di Managed service

Offriamo un ampio portafoglio di servizi per aiutarti a gestire e ottimizzare.

Per garantire la competitività in futuro, devi agire ora.

Contatta il tuo rappresentante Insight di zona per saperne di più
o inviaci un'e-mail all'indirizzo partnership@insight.com.