

Insight Octopus Cloud View

# Ottimizza oggi, trasforma domani

Ottimizzazione delle licenze SPLA;  
fattibilità del cloud e  
migrazione al cloud



# Genera nuove opportunità

L'IT sta diventando più reattiva e adattabile che mai. I tuoi clienti si aspettano che i servizi e le applicazioni siano sempre disponibili, flessibili e a prezzi competitivi. La gestione delle licenze, per non parlare dell'ottimizzazione, sta diventando sempre più complessa di giorno in giorno, soprattutto in un ambiente ibrido.

Per liberare budget da dedicare allo sviluppo di nuove offerte di servizi, è necessario disporre di efficienze dei costi. Questo ti aiuterà a generare nuove opportunità di miglioramento delle prestazioni, a ottenere notevoli risparmi sui costi e a definire una roadmap solida per la trasformazione del cloud.

## E se...

La maggior parte degli strumenti di valutazione delle licenze si concentra sul TCO o analizza l'infrastruttura on-premise. Il risultato è una panoramica accurata della situazione "così com'è". E se avessi una soluzione che supportasse anche la trasformazione del business? Uno strumento che esamina il vero potenziale della migrazione cloud e le sue opportunità per la tua azienda, fornendo informazioni utili e le fasi successive per cliente, allineando perfettamente le migrazioni al cloud dei clienti al ritmo della tua azienda.

## Insight Octopus Cloud View

Questa soluzione esiste già. Si chiama Insight Octopus Cloud View e aiuta a sviluppare una panoramica accurata e trasparente dell'infrastruttura e dei relativi costi di gestione delle licenze. Si tratta di un riferimento per identificare le opportunità di miglioramento, ridurre i costi e definire una roadmap chiara per la migrazione al cloud in base al cliente. Queste informazioni ti consentono di determinare esattamente quando interagire proattivamente con i tuoi clienti per promuovere la fidelizzazione, offrendo soluzioni basate sul cloud che creano valore sostenibile a lungo termine per i tuoi clienti.

*I clienti di Insight Octopus Cloud View risparmiano fino al 25% sul costo totale mensile della gestione del software e delle licenze.*

## Il nostro impegno per te



### Ottimizza la tua infrastruttura

Riduci i costi operativi ottimizzando le licenze e l'infrastruttura in base a valutazioni chiare e accurate.



### Libera il budget per l'innovazione

Migliora i carichi di lavoro e ottimizza gli ambienti per dedicare il budget alla creazione di nuovi servizi e alla preparazione per la migrazione al cloud.



### Dai forma alla tua trasformazione digitale

Trasforma i servizi che offri per renderli più flessibili, scalabili e innovativi e definisci una roadmap di trasformazione dettagliata e graduale, per cliente, in linea con il ritmo della tua azienda.



### Crea valore sostenibile per il cliente

Coltiva relazioni più lunghe e strategiche, massimizza il lifetime value del cliente e prendi l'iniziativa in un mercato altamente competitivo.

L'approccio in tre fasi seguito da Insight Octopus Cloud View mette in risalto le opportunità di miglioramento delle prestazioni e supporta anche una roadmap per una trasformazione digitale di successo e graduale.

La strada verso il successo				
Fase 1		Fase 2	Fase 3	
Scansione del data center	Ottimizzazione delle licenze	Ottimizzazione delle infrastrutture	Roadmap per il cliente finale	Migrazione al cloud
Trasparenza sull'utilizzo e sui casi d'uso nel data center		Confronto dell'utilizzo corrente con l'utilizzo di Azure e determinazione della fattibilità della migrazione	Identificazione e mappatura delle migliori risorse cloud per le esigenze del cliente finale	

Grazie a svariati anni di conoscenze e competenze nelle licenze SPLA, SAM e trasformazione del cloud e a un portafoglio di strumenti basati sull'intelligenza artificiale, forniamo informazioni dettagliate sull'infrastruttura cloud ibrida e on-premise. Confrontiamo l'utilizzo attuale del contratto SPLA con l'utilizzo di Azure e valutiamo la fattibilità finanziaria e tecnica per il cloud. Lavorando con dati in tempo reale, forniamo quindi una strategia di migrazione attuabile che accelera l'adozione del cloud, riduce i rischi e supporta un modello aziendale a prova di futuro.

## Risultati aziendali

### A breve termine Ottimizzare

Informazioni dettagliate identificano i risparmi sui costi delle licenze SPLA e aiutano a ottimizzare il data center.

#### Identifica le opportunità

Raccogli e calcola i costi di inventario per individuare opportunità di miglioramento.

#### Risparmia sui costi

Risparmia sui costi scegliendo le migliori opzioni di licenza SPLA.

#### Migliora le prestazioni

Identifica le opportunità per migliorare i carichi di lavoro e, di conseguenza, le prestazioni aziendali.

### A lungo termine Trasformazione

Crea un riferimento per un progetto di migrazione chiaro per aiutare i clienti nella trasformazione digitale.

#### Determina i requisiti

Analizza i requisiti tecnici per la riorganizzazione delle licenze CSP.

#### Dai forma al percorso

Aiuta a formulare una roadmap di trasformazione del cloud graduale, basata su informazioni dettagliate e affidabili.

#### Trasforma il futuro

Proteggi la tua azienda e massimizza il lifetime value del cliente con un percorso chiaro verso la trasformazione.

*Ottimizza la tua infrastruttura on-premise oggi; passa al cloud domani con una roadmap di migrazione definita chiaramente.*

## Perché Insight?

La risposta è semplice: disponiamo di un team ben addestrato formato da esperti in soluzioni cloud, specialisti di prodotti e consulenti aziendali con oltre 25 anni di esperienza nel settore IT tradizionale, nel cloud e altro ancora. Il nostro team lavora da molti anni in tutta Europa con Service Provider come te, fornendo loro tempo, conoscenze e supporto preziosi in numerosi scenari ibridi.

Le attività quotidiane di questo team consistono nel tenere sotto controllo gli ultimi sviluppi in materia di licensing, tecnologia e strategie aziendali IT e condividerli con partner come te. Ecco perché affermiamo di sapere cosa può giovare e creare criticità al tuo business e al tuo successo, per consentirti di continuare ad attrarre i clienti ed essere un'organizzazione redditizia.

Ti aiuteremo a trovare nuove modalità per progredire verso il futuro, adattando i tuoi servizi per soddisfare le esigenze dei clienti.

Per maggiori informazioni, contatta il tuo Account Manager dedicato.

**Insight** 