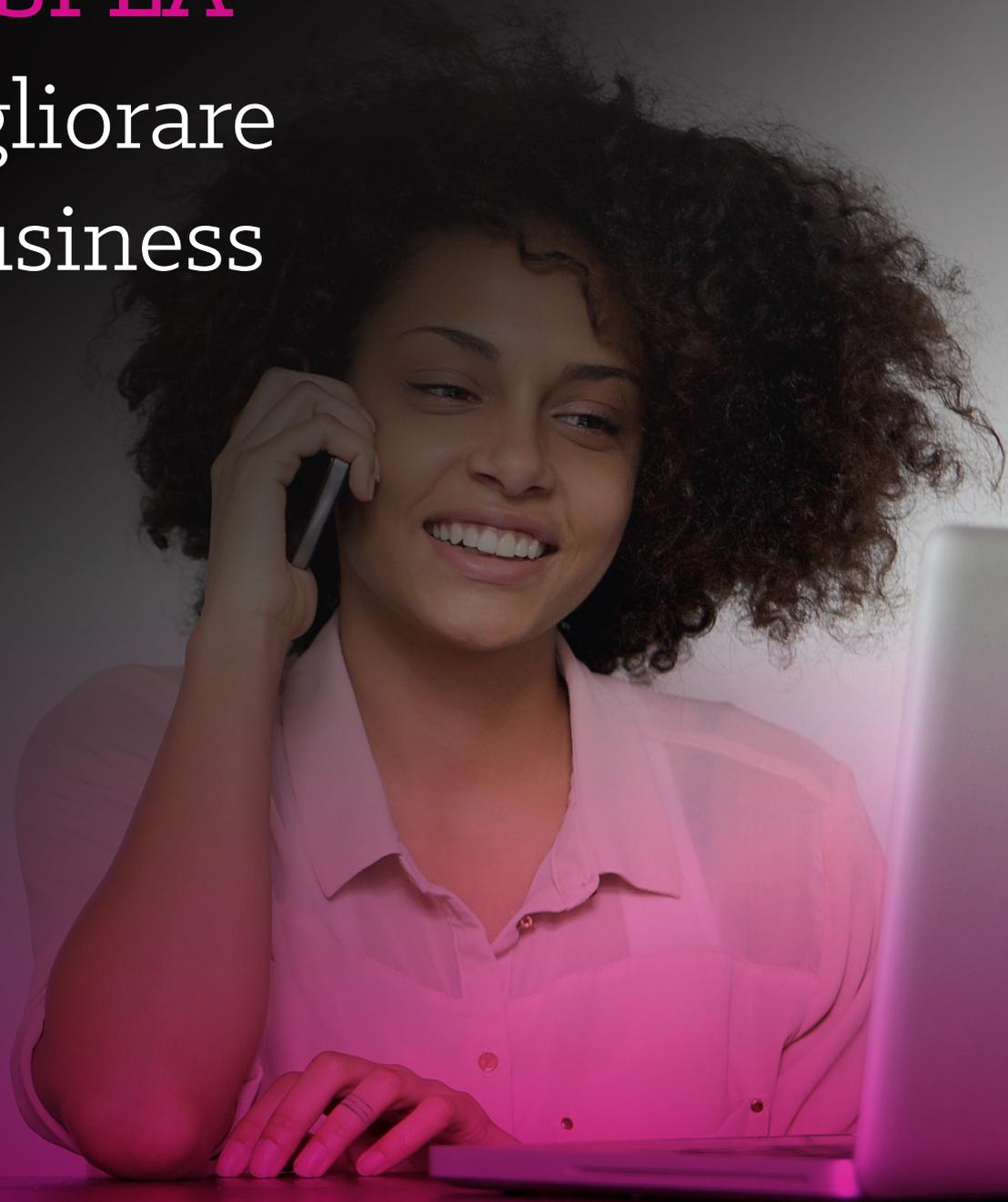


Insight⁺

SMARTSPLA powered by Octopus

Come una gestione
accurata delle
licenze SPLA
può migliorare
il tuo business



La sfida del programma di licensing SPLA

Nelle discussioni con i partner abbiamo scoperto che per quasi **il 70%** è davvero impegnativo raccogliere e consolidare tutti i dati rilevanti ai sensi del contratto SPLA mese dopo mese. Quasi **il 50%** afferma di non disporre di un team interno dedicato alla gestione delle licenze, nel qual caso la rendicontazione SPLA è un'attività mensile di uno dei dipendenti. Durante questo processo, è facile che vengano commessi errori, e ripetuti mese dopo mese sulla base di presupposti precedenti, indipendentemente dalle dimensioni dell'azienda o dall'esperienza del team.

Strano? Non proprio. La gestione delle licenze è complessa – le licenze SPLA non fanno eccezione – e richiede una conoscenza completamente aggiornata. In che modo Insight può aiutarti a controllare il tuo ambiente IT e ad essere sempre conforme?

SPLA – Vantaggi aziendali

In che modo SMARTSPLA può essere vantaggioso per la tua azienda?

- **Rimuove** il carico di lavoro amministrativo.
- Consente di **evitare o ridurre i** costi di liquidazione dopo gli audit software.
- **Fa aumentare gli introiti** perché ai tuoi clienti viene fatturato correttamente ciò che utilizzano.
- **Migliora** il tuo reparto IT esistente con accesso diretto al supporto di gestione delle licenze e competenze specialistiche.
- **Alleggerisce il carico di lavoro del reparto IT** permettendogli di concentrarsi sulla crescita aziendale tramite l'innovazione.

Gli svantaggi

Rendicontazione mensile

Ogni mese è necessario raccogliere e consolidare tutti i dati e rendicontare l'utilizzo ai sensi della licenza SPLA. Per la maggior parte dei service provider è problematico tenere traccia dell'uso delle licenze da parte dei clienti, grandi e piccoli, sparsi in tutto il Paese o persino all'estero, e gestire i diritti utente appropriati. Anche se dispongono di uno strumento, è piuttosto gravoso mantenere aggiornata l'amministrazione e avere a disposizione tutti i documenti pertinenti al momento giusto. E c'è il rischio di dover pagare maggiorazioni se si effettua la rendicontazione in ritardo.

I 10 errori principali nella rendicontazione per l'uso delle licenze

1	Uso interno non dichiarato/ambiente misto
2	Gestione di Active Directory
3	Desktop del sistema operativo Windows
4	Dichiarazione di mobilità del cliente
5	Calcolo CORE
6	Gestione di Active Directory
7	Utenti finali che rendicontano più di 1.000 USD
8	Mobilità delle licenze
9	Ambiente di test e sviluppo
10	Installazioni shadow IT

Mancanza di conoscenza o esperienza

A seconda delle dimensioni dell'azienda, i service provider spesso ritengono di non avere conoscenze o esperienza. Le grandi aziende possono avere team di gestione delle licenze, ma spesso hanno anche molti fornitori diversi, tutti con le loro specifiche normative e procedure da tenere a mente. Le piccole e medie imprese di solito hanno un dipendente che funge da responsabile; tuttavia, non ci si può aspettare che rimanga sempre al passo con tutte le regole di conformità e normative.

Sperpero di denaro

Le discussioni con i partner hanno dimostrato che più del 50% di loro ha espresso la preoccupazione di non avere il controllo completo sul proprio ambiente IT e sulle installazioni shadow IT. È un mondo complicato e l'introduzione rapida di nuovi clienti può metterti in una posizione scomoda con rischi inutili. Potresti anche non sapere che i tuoi clienti hanno aggiunto/importato software che esulano dalle regole di gestione delle licenze. La tua azienda sta sprecando denaro mese dopo mese, involontariamente, semplicemente a causa di una sottofatturazione.

Una spiacevole sorpresa: l'audit del software

Prima o poi, Microsoft busserà alla porta per un audit del software. Se sei già stato sottoposto ad audit, forse sei dovuto arrivare a qualche accordo di liquidazione con il fornitore, spesso grandi somme di denaro, a causa, ad esempio, di errori nell'utilizzo del software. È possibile che al tuo ambiente sia stato aggiunto software a tua insaputa. Chi vuole perdere denaro a causa della mancanza di controllo?

I vantaggi

Essere conforme, ridurre il TCO e mantenere il controllo completo della tua azienda.

SMARTSPLA powered by Octopus ti solleva da ogni preoccupazione riguardante la conformità e le installazioni shadow IT, audit software ed eventuali imprevisti e onerosi accordi di liquidazione post-audit.

Ti aiutiamo a ottimizzare il processo IT e ad aumentare il controllo, in base alle tue esigenze. Ti forniamo uno strumento di gestione SPLA efficiente e formazione aggiuntiva per gestire gli obblighi SPLA. Sottofatturare ai clienti, pagare eccessivamente software che non utilizzi realmente o correre il rischio significativo di un audit per installazioni che sono al di fuori del tuo controllo, sono cose del passato. Hai nuovamente il controllo della tua azienda. Sei sicuro che rispetterai tutte le regole e le normative di gestione delle licenze applicabili ogni mese, fatturando correttamente ai tuoi clienti, riducendo al contempo il costo totale di proprietà (Total Cost of Ownership, TCO).

SMARTSPLA

Insight offre una soluzione di strumenti e anche una gamma di servizi che spaziano da progetti a tantum come HealthCheck, Baseline, Audit Defence Support, formazione interna SPLA, Cloud Assesments a BusinessCare: un servizio altamente personalizzato in base alle tue esigenze specifiche.



Strumento per semplificare le attività di rendicontazione mensile

Ti forniamo il set di strumenti per facilitare le attività mensili sia verso Microsoft che verso i clienti (ad esempio, la fatturazione individuale, ecc.). Possiamo inoltre assistere il tuo team interno con il supporto per la gestione delle licenze e la competenza sui rischi come servizi aggiuntivi.



Strumento combinato con una valutazione del rischio annuale o BusinessCare

Forniamo il set di strumenti ed eseguiamo inoltre una base di riferimento annuale per identificare potenziali aree di rischio o "punti deboli" di possibili fatturazioni mancanti nei confronti dei clienti. Possiamo inoltre assisterti con ulteriori servizi come BusinessCare come servizio aggiuntivo

CHI SIAMO

Insight - cinque motivi

Insight dispone di un team di esperti altamente qualificati in materia di licensing il cui compito è aiutare i service provider convertendo i dati in valori significativi, ottimizzando e riducendo il numero di applicazioni e sistemi con i migliori modelli di licensing possibili, personalizzati per ciascuna azienda.

Scegli Insight se desideri eliminare il carico amministrativo della rendicontazione SPLA mensile, se vuoi essere certo della tua conformità senza sotto-fatturare ai clienti o pagare software inutilizzato e se desideri evitare costose liquidazioni post-audit.

1	Conoscenze specialistiche e pluriennale esperienza nel settore, caratteristiche difficilmente disponibili da ogni singola azienda.
2	Più di 20 anni di esperienza come rivenditore e partner per le soluzioni di gestione delle licenze.
3	Copertura globale: lavoriamo in qualsiasi luogo in cui si trovano i tuoi clienti.
4	Servizi personalizzati in grado di soddisfare le esigenze della tua azienda.
5	SMARTSPLA per avere sotto controllo l'ambiente IT.

La parola all'esperto...

"Grazie ai miei anni di esperienza, conosco l'importanza della gestione dei rischi IT e della conformità. Insight dispone di un team di esperti di gestione delle licenze altamente qualificati, che aiutano i service provider con i migliori modelli di licenza possibili, personalizzati in base all'azienda e indipendentemente dalle dimensioni dell'azienda o dall'esperienza di gestione interna delle licenze. Siamo molto orgogliosi di poter aiutare i nostri partner a ridurre il loro TCO e a mantenere il controllo completo della loro attività. Siamo in grado di sollevarli da qualsiasi preoccupazione riguardo a installazioni di conformità e shadow, audit software o accordi post-audit inattesi e costosi, ma possiamo anche supportarli nella trasformazione nel cloud, trovando nuovi modi per procedere"

Elisa Ghizdavcich
EMEA Product Manager Cloud Acceleration

Per maggiori informazioni, contatta il tuo Account Manager dedicato.

