



Servizi di
ottimizzazione
Microsoft

Insight 

Introduzione

C'è sempre un'opportunità di miglioramento, ma richiede tempo, risorse e conoscenze approfondite. Dove iniziare, cosa guardare e come coglierla?

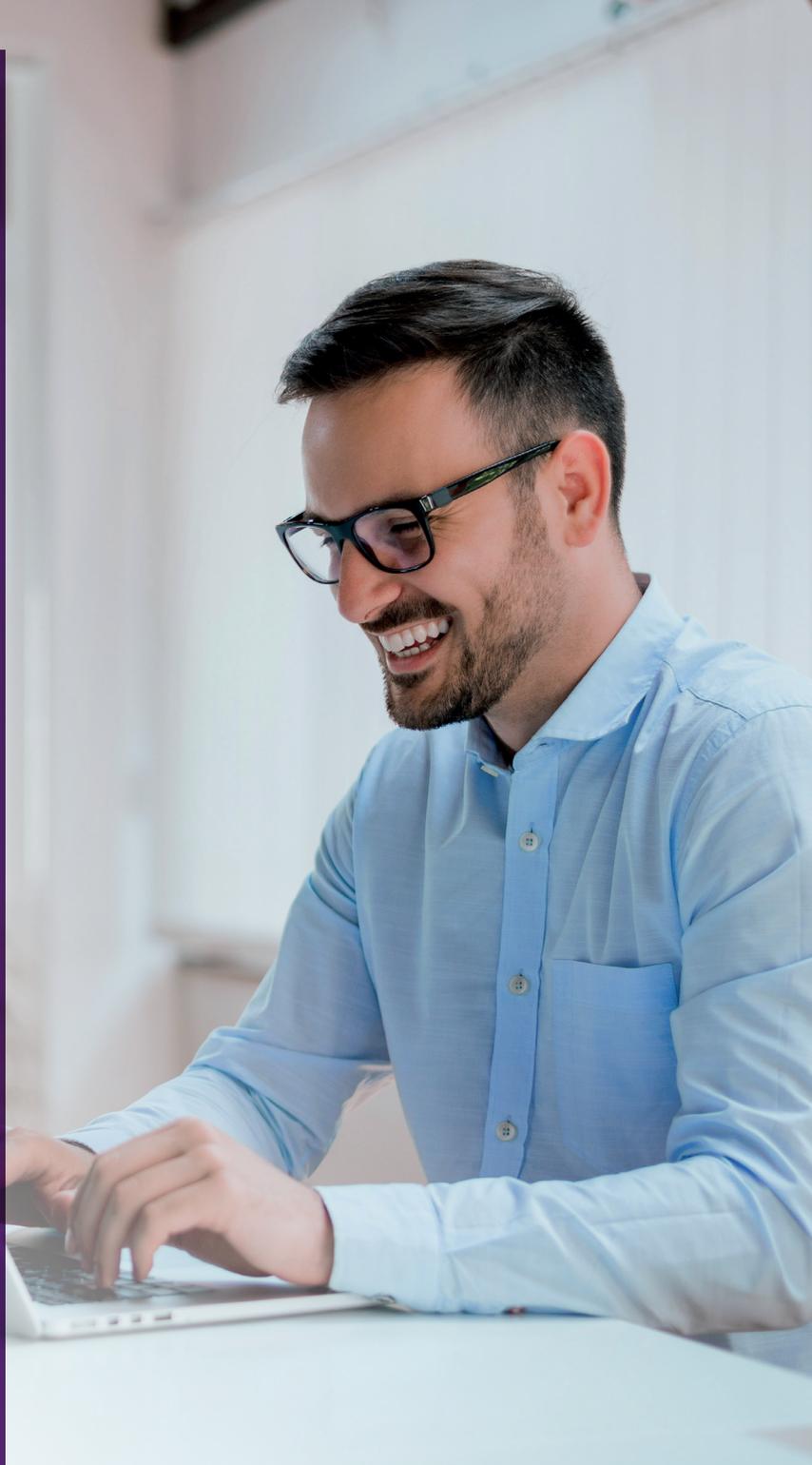
Nel complesso ambiente software e cloud di oggi devi essere un esperto sia di contratti tecnici che commerciali per fare davvero la differenza.

Insight dispone di consulenti esperti di licenze Microsoft che hanno conoscenze e competenze approfondite in tutto ciò che riguarda il licensing di Microsoft, frutto di precedenti esperienze, contratti commerciali e ruoli di auditing all'interno di Microsoft.

Forniamo i suggerimenti, la guida e l'aiuto di esperti al momento giusto, in modo che tu possa essere nella posizione migliore per limitare i costi, ridurre i rischi e ottenere un maggiore ritorno sui tuoi investimenti.

Ulteriori guide di riferimento per la Software Supply Chain Optimisation:

- Servizi di procurement
- SAM-as-a-Service
- Servizi di ottimizzazione



Indice



Controllo integrità commerciale

4



Azure Governance – Ottimizzazione dei costi

5



Soluzioni ottimizzate di Licensing

6



Contratti commerciali ottimizzati

7



Servizi di ottimizzazione continua

8



Controllo integrità commerciale

Negli ultimi tempi le aziende hanno dovuto modificare rapidamente il proprio modo di operare. Il passaggio ad ambienti di lavoro da remoto senza compromettere le operazioni ha messo a dura prova risorse e budget.

Ciononostante, esiste l'opportunità di analizzare l'ottimizzazione o la riduzione dei costi per supportare la strategia software sia a breve che a lungo termine. Concentrarsi sul prossimo rinnovo Microsoft può avere un notevole impatto sulla spesa pianificata e offrire una maggiore agilità in futuro.

Il nostro servizio

I nostri consulenti esperti collaboreranno con il tuo team attraverso attività da remoto e fornendo analisi basate sui dati per confrontare la tua proposta.

Come funziona:

- Fornisci la tua proposta preliminare.
- Gli esperti di Insight eseguiranno un benchmark commerciale, utilizzando il nostro database di informazioni proprietario.
- Insight fornirà e presenterà il tuo report di benchmark commerciale attraverso una riunione da remoto.

I tuoi risultati

Il report di benchmark commerciale metterà a confronto la tua proposta con aziende simili per dimensioni e complessità.

- Accesso a informazioni di mercato dettagliate.
- Un benchmark commerciale dello sconto complessivo per confrontare la tua offerta con la situazione attuale del mercato.
- Potenziale per migliorare le negoziazioni e ottimizzare le opportunità di riduzione dei costi.



Azure Governance – Ottimizzazione dei costi

Oggigiorno velocità e agilità di adattamento sono più importanti che mai. Negli ultimi tempi molte aziende hanno dovuto modificare rapidamente le proprie operazioni, mettendo sotto pressione sia budget che cash flow in questi momenti di grande incertezza.

La necessità di identificare rapidamente le aree all'interno delle operazioni attuali che possono consentire di abbassare i costi e ridurre le spese è fondamentale. In questo modo l'azienda può finanziare i propri fabbisogni immediati, come la tecnologia che consente al personale di continuare le operazioni o di migliorare il cash flow.

Il servizio di governance Azure di Insight è un servizio rapido ed erogato da remoto, incentrato sull'identificazione degli sprechi di cloud e sulle azioni che è possibile intraprendere per abbassare i costi e aumentare il cash flow.

Il nostro servizio

I nostri consulenti esperti collaboreranno con i tuoi team attraverso attività da remoto, fornendo analisi basate sui dati e indicazioni su come poter ridurre i costi. Ti assistiamo in un processo strutturato e collaudato che offre risultati rapidi:

- Riunione per la preparazione dei requisiti.
- Workshop da remoto che comprende il download in tempo reale dei dati tecnici e di fatturazione; analisi live per mostrarti come revisionare le risorse interessate da overprovisioning, sottoutilizzate o abbandonate.
- Relazione dettagliata con raccomandazioni chiave.
- Revisione di raccomandazioni e azioni con il team.

I tuoi risultati

Grazie al nostro impegno, sarai in grado di prendere decisioni rapide sulla riduzione dei costi e sull'ottimizzazione della spesa per il cloud.

- Quello che otterrai è un quadro chiaro di come utilizzi il cloud computing, i costi relativi al cloud e l'eventuale sovra- o sotto-utilizzo
- Identifica azioni immediate per abbassare i costi.
- Aumenta l'efficienza operativa.

Un esempio dei nostri servizi: Azienda del settore manifatturiero

- Necessità di assistenza e supporto per ottimizzare le risorse in termini di controllo dei costi, prevedibilità ed eliminazione delle spese.
- 20% di risparmio immediato sulla spesa mensile di Azure.
- Implementazione di miglioramenti del processo per evitare costi eccessivi.
- Maggiore controllo grazie a una migliore gestione dei processi.



Soluzioni ottimizzate di Licensing

Avere informazioni più dettagliate a portata di mano è essenziale per essere in una posizione di forza e definire il tuo nuovo licensing agreement.

Molto spesso, le organizzazioni vengono colte in fallo e si mettono sulla difensiva perché non hanno un quadro chiaro dei diritti, dei consumi, della posizione di conformità, dei rischi o delle opportunità future. E se potessi avere una serie chiara di opzioni in linea con la tua strategia IT futura e in grado di soddisfare le tue esigenze?

Il nostro servizio

- Semplificazione della fase di raccolta dei dati grazie al supporto dei modelli standard di Insight.
- Effettuiamo analisi su diritti d'utilizzo, desktop/utenti, server e consumo di cloud.
- Conduciamo una serie di workshop di pianificazione strategica con progettisti, gestione IT, approvvigionamento e altri gruppi di stakeholder pertinenti.
- Creiamo una serie di scenari in base ai dati raccolti e ai risultati del workshop.
- Prepariamo le nostre raccomandazioni relative all'acquisizione di nuove licenze e i requisiti contrattuali.

Possiamo offrire assistenza anche per

- Produzione delle linee guida dei consumi.
- Briefing sulle licenze per i prodotti attuali e futuri.
- Servizi di cloud governance per identificare gli sprechi e le azioni correttive.
- Assistenza continua per ottimizzare le tue licenze.

I tuoi risultati

- Un quadro chiaro dell'utilizzo attuale di licenze e abbonamenti.
- Approfondimenti su argomenti rilevanti relativi alle licenze e condivisione della roadmap dei software vendor interessati.
- Allineamento dei requisiti aziendali in una chiara richiesta per il prossimo agreement.

Un esempio dei nostri servizi:

settore governativo

- Visibilità completa delle licenze distribuite e dei problemi di conformità.
- Abbassamento dei costi e mitigazione dei rischi.
- Identificazione di miglioramenti nel licensing e nella gestione dei costi.
- Identificazione di un risparmio immediato del 20% sui costi.
- Garanzia sulla conformità del parco licenze Microsoft.



Contratti commerciali ottimizzati

Molto spesso i contratti commerciali favoriscono sempre il produttore e ti vincolano ad accordi che non offrono la flessibilità di cui hai bisogno.

Ciò è determinato in molti casi dai modelli di licensing e dai comportamenti dei team di vendita dei produttori che derivano dalle loro strutture di incentivi. E se fosse possibile sviluppare una strategia di coinvolgimento del produttore che abbia la flessibilità necessaria per soddisfare sia le tue esigenze attuali che la tua futura roadmap IT? Potresti trovarti in una posizione di negoziazione più solida basata su informazioni di mercato dettagliate e con una profonda conoscenza di come negoziare termini più vantaggiosi e adatti alla tua organizzazione. Il risultato è un accordo contrattuale ottimizzato per soddisfare le tue esigenze attuali e future.

Il nostro servizio

- Forniamo un supporto mirato e una sfida costruttiva al tuo team di negoziazione.
- Ti consigliamo le strategie di comunicazione più efficaci per trattare con i software vendor.
- Collaboriamo con la tua azienda per determinare le strategie e le opzioni di negoziazione, compresi gli annunci commerciali, i contenuti e i termini contrattuali.
- Ti illustriamo le leve e le alternative che è possibile utilizzare con Microsoft.
- Forniamo informazioni di mercato attraverso un benchmark commerciale e contrattuale.
- Prepariamo e presentiamo il nostro approccio con un'analisi dettagliata dei dati.

Possiamo offrire assistenza anche per:

- Produzione delle linee guida di consumo e dei servizi SAM.
- Briefing sulle licenze per i prodotti attuali e futuri.
- Servizi di cloud governance per identificare gli sprechi e le azioni correttive.
- Assistenza continua per massimizzare il rendimento dei principali contratti di licenza.

I tuoi risultati

- Sviluppare una strategia di negoziazione chiara, essenziale rispetto ai risultati desiderati.
- Sfruttare l'esperienza leader di mercato per strutturare il contratto con i contenuti giusti.
- Accesso al benchmark per farti ottenere il prezzo, lo sconto e il product mix corretti.
- Disporre di un contratto e di condizioni che supportino i requisiti futuri e utilizzare il valore ottenuto.
- Riduci gli sprechi acquistando ciò di cui hai davvero bisogno, un contratto ottimizzato per la tua azienda.

Un esempio dei nostri servizi

Caso studio

- Utilizzo di informazioni sui consumi e sui requisiti futuri per produrre una struttura di licenza ottimale.
- Negoziazione delle flessibilità in termini chiave, tra cui una revisione dei profili.
- Oltre 11 milioni di euro di risparmi futuri sui contratti.
- Sconto di oltre il 17% su tutte le categorie di prodotto pertinenti.



Servizi di ottimizzazione continua

Mantieni allineate le tue licenze alla roadmap IT della tecnologia Microsoft riducendo i costi complessivi

Definiamo e forniamo una struttura contrattuale per aiutare la tua azienda ad acquisire e mantenere le licenze e gli abbonamenti giusti. Forniamo servizi mirati per migliorare il processo decisionale, prevenire le spese eccessive e il sottoutilizzo. Inizieremo con la preparazione per il rinnovo dei contratti Microsoft. Forniamo quindi servizi ricorrenti e ad hoc in stretta collaborazione con i tuoi team IT, e servizi di approvvigionamento per aiutarti a prendere decisioni informate. Con l'avvicinarsi della scadenza del periodo contrattuale (solitamente 9-12 mesi), prepariamo il successivo rinnovo o migrazione dei contratti Microsoft.

Il nostro servizio Utilizziamo un approccio a tre fasi:

- **Fase uno** - L'erogazione di due elementi di servizio, descritti in precedenza: soluzione di licenza ottimizzata per costruire i requisiti ideali e un contratto commerciale ottimizzato
- **Fase due** - Servizi in corso per tutto il periodo contrattuale Microsoft, tra cui:
 - Supporto quotidiano sulle licenze Microsoft tramite il nostro Licensing Desk per rispondere a domande e fornire briefing e informazioni sulle licenze a richiesta
 - Controlli di integrità semestrali che esaminano le modifiche apportate all'infrastruttura Microsoft
 - Workshop semestrali per aggiornarti sull'effetto che gli ultimi sviluppi Microsoft potrebbero avere sulla tua azienda
 - Assistenza che ti supporta nella dichiarazione e nel conteggio annuale utilizzando la nostra piattaforma di diritti d'utilizzo e abbonamenti all'interno di myInsight
- Un comitato consultivo per nuovi progetti e per supportare le negoziazioni contrattuali richieste in caso di importanti cambiamenti organizzativi (acquisizioni, cessioni, adozione di nuove tecnologie, ecc.).
- **Fase tre** - Revisione della fase uno prima delle prossime negoziazioni per i contratti Microsoft

I tuoi risultati

- Assicurati di massimizzare i vantaggi del tuo investimento nella tecnologia Microsoft in modo continuativo.
- Riduci il costo totale del tuo investimento in tecnologie Microsoft.
- Accedi alle informazioni sulle licenze on-demand attraverso la nostra piattaforma myInsight, con un team pronto a rispondere a tutte le tue domande sulle licenze Microsoft.
- Supporto per nuovi progetti tramite un comitato consultivo per comprendere l'impatto sul parco licenze e sulla situazione contrattuale.
- Valutazioni regolari per fornire costantemente piani di ottimizzazione e correzione.
- Supporto efficiente attraverso il processo annuale di allineamento basato sulla piattaforma myInsight.
- Supporto commerciale se e quando la situazione cambia, ad esempio in caso di fusioni e cessioni.

Un esempio dei nostri servizi

Produttore di software

- Gli attuali contratti di licenza e prodotti non soddisfacevano gli obiettivi e i requisiti strategici.
- Riduzione dei profili e dei contratti per soddisfare i requisiti aziendali.
- Risparmio immediato di 2,6 milioni di dollari.
- Conseguimento di un risparmio futuro di 13 milioni di dollari su un periodo di 3 anni.
- La procedura di rinnovo viene ora gestita con una chiara metodologia aziendale e SAM.

Informazioni su Insight

Al giorno d'oggi, ogni azienda è tecnologica. Insight Enterprises Inc. supporta le aziende di qualsiasi dimensione nella massimizzazione del valore del business dell'IT con Intelligent Technology Solutions™ e altri servizi di Insight. Come azienda presente nella classifica Fortune 500 e fornitore globale di soluzioni e servizi per la Digital Innovation, Cloud + Data Centre Transformation, Connected Workforce e Supply Chain Optimisation, aiutiamo i nostri clienti a gestire oggi con successo il loro IT, con uno sguardo rivolto al futuro. Dalla strategia e dal design all'implementazione e alla gestione in ambito IT, i nostri 11.000 colleghi aiutano i clienti a innovare e a ottimizzare le loro operation per consentirgli di gestire il loro business con maggiore efficienza. Per saperne di più, visita la pagina it.insight.com.



02 21080210 | it.insight.com