



Guida

Servizio Microsoft Cloud Advisory di Insight

Aiutare le organizzazioni a sfruttare appieno il potenziale del proprio patrimonio Microsoft

Nel panorama digitale in rapida evoluzione di oggi, sfruttare i servizi cloud non è solo un'opzione; è una necessità per rimanere competitivi. L'introduzione dello scorso anno di Copilot per M365 e Copilot per la sicurezza conferma il valore di un ambiente Microsoft aggiornato.

Tuttavia, è essenziale riconoscere la complessità e l'investimento di tempo necessari per rimanere informati sulle continue innovazioni di Microsoft, coltivare l'esperienza interna, comunicare efficacemente le strategie IT e coinvolgere l'azienda in generale in questi sforzi. Insight è un fornitore leader di soluzioni cloud Microsoft, che aiuta le organizzazioni a trasformare la complessità delle offerte cloud di Microsoft in vantaggi strategici. Il nostro approccio completo include un'efficace pianificazione dei guadagni economici, una consulenza e una guida tecnica continua e il supporto della nostra Insight Cloud Advisory

Team (ICAT). Il team ICAT svolge un ruolo cruciale nel supportare le organizzazioni con la valutazione e la roadmap, fornendo una consulenza tecnica continua per eseguire con successo la loro roadmap e guidare il ROI dalla loro Microsoft Estate. Affidati ad Insight per raggiungere i tuoi obiettivi cloud e massimizzare il valore del tuo investimento Microsoft..

Sfida aziendale

Le organizzazioni devono affrontare molteplici sfide nella gestione dei loro budget IT e nell'implementazione e nella gestione efficace dei prodotti Microsoft. Possono avere conoscenze ed esperienza limitate per prendere decisioni informate sul valore del budget IT, che richiedono un'attenta prioritizzazione degli investimenti. Stare al passo con il ritmo crescente dei continui cambiamenti IT può essere impegnativo, e dedicare tempo all'apprendimento continuo dei prodotti Microsoft può essere difficile. Inoltre, le organizzazioni potrebbero non essere sponsorizzate per sviluppare ed eseguire una roadmap strategica IT, non avere chiarezza su come consentire all'azienda di essere più collaborativa, produttiva e sicura e potrebbero avere un ROI e un valore limitati ottenuti attraverso l'adozione dei prodotti Microsoft esistenti.

Oltre alle sfide legate alla gestione dei budget IT e all'implementazione dei prodotti Microsoft, molte organizzazioni hanno esitato a spostare i propri sistemi nel cloud a causa delle preoccupazioni relative alla complessità, alla sicurezza e all'incertezza sulle applicazioni da spostare per prime. Con un'ampia gamma di servizi cloud disponibili, può essere difficile determinare quali prodotti sono utili per l'organizzazione e come integrarli in modo efficace. Inoltre, le organizzazioni potrebbero non essere sicure se il passaggio a un modello cloud comporterà un aumento significativo dei costi.

Our partner



Vantaggi della nostra soluzione

- Ostacoli al ROI affrontati identificando soluzioni specifiche, perfezionando i processi e migliorando le prestazioni.
- Verrà sviluppata una roadmap personalizzata di 12 mesi per affrontare i punti critici, incoraggiare l'innovazione e ottimizzare il ROI sia sulle piattaforme Azure che M365.
- Verranno fornite una guida e un supporto completi per garantire il successo dell'esecuzione della roadmap e quindi il ROI.

La soluzione

Il Cloud Advisory Team (ICAT) di Insight aiuta le organizzazioni a raggiungere il ROI attraverso la valutazione, la roadmap e la consulenza tecnica continua. Il processo prevede la creazione di report solidi con i nostri clienti, a partire dai workshop fino a diventare una partnership completa nel tempo. Insight guida le aziende attraverso varie fasi, inclusa la roadmap del ROI e la guida continua, per garantire un'esecuzione di successo con assistenza tecnica in loco. Il servizio Cloud Advisory offre una revisione standardizzata dell'intero patrimonio Microsoft di un'organizzazione, inclusa l'adozione dei prodotti, M365 e le piattaforme Azure, per comprendere come tutti gli aspetti del suo patrimonio tecnico interagiscono tra loro e possono essere integrati con Microsoft.

Il servizio Cloud Advisory di Insight offre:

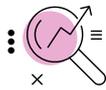
Profonde conoscenze specialistiche con certificazioni Microsoft per aggiungere rapidamente valore ai clienti e accelerare la loro trasformazione verso un ambiente Microsoft incentrato sul cloud.

Ampia esperienza intersettoriale, apportando prospettive innovative sulle sfide aziendali dei clienti e condividendo le lezioni apprese da altre organizzazioni per evitare insidie e aumentare il successo.

Un approccio incentrato sul cliente, personalizzando il nostro supporto per i clienti attraverso un team dedicato di esperti che comprendono le opportunità e le complessità della gestione dell'IT all'interno di organizzazioni di dimensioni simili, quando il ritmo del cambiamento IT è in rapido aumento (non lasciamo mai indietro la piccola organizzazione).

Capacità di adattarsi e scalare alle mutevoli necessità dei clienti, fornendo una migrazione aggiuntiva servizi e/o risorse rapide "Continuous Delivery Teams" all'interno della nostra comunità globale in rapida crescita di esperti multilingue.

Il nostro servizio viene fornito in due fasi



Valutazione e roadmap ROI

Fornisce una valutazione del patrimonio del nostro cliente nelle seguenti sei aree: Cloud Azure, on-premise, M365, applicazioni business-critical, competenze e risorse e ottimizzazione dei costi, durante un impegno di 20 giorni*.

**I clienti possono anche scegliere di concentrarsi su tre dei moduli per un impegno più breve di 10 giorni, piuttosto che l'intero impegno di 20 giorni.*

1a

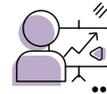
Panoramica generale

- Comprendere il patrimonio tecnico attuale del cliente e il motivo per cui sono state prese decisioni strategiche precedenti.
- Condurre una panoramica di alto livello del patrimonio tecnico del cliente su cloud, on-premise, M365 e applicazioni business-critical.

1b

Valutazioni dettagliate

- Condurre valutazioni dettagliate di Azure cloud, on-premise, M365, Business Critical Applicazioni, competenze e risorse e ottimizzazione dei costi (in totale sei moduli per il Impegno di fase 1 di 20 giorni. Tuttavia, il cliente può selezionare tre moduli ridotti pacchetto per un coinvolgimento di fase 1 di 10 giorni più breve, in cui sceglieranno di concentrarsi su tre di queste opzioni di modulo).



Guida tecnica continua

Fornisce consulenza tecnica e guida continua per supportare i nostri clienti per eseguire con successo la loro roadmap e promuovere il ROI (la frequenza del supporto di consulenza sarà adeguata al cliente, in genere 1 giorno alla settimana o 1 giorno al mese per un periodo iniziale di 12 mesi).

2

Certificazioni

Insight è un MSP Azure Expert (stato globale) e detiene varie accreditamenti da Microsoft. Insight detiene 22 specializzazioni avanzate Microsoft in Azure, Modern Work, Security applicazioni aziendali.



Questa soluzione è adatta a te?

Esplorare il potenziale del cloud può essere un percorso trasformativo per la tua organizzazione. La complessità della tua configurazione attuale è un'opportunità per approfondire i dettagli dei tuoi prodotti e scoprire nuove opportunità. L'esperienza tecnica del tuo team è una base su cui costruire per accogliere importanti progressi tecnologici. Comprendere l'intero spettro delle offerte di Microsoft può portare a integrazioni innovative all'interno della tua infrastruttura esistente. Riconoscere le complessità, le tempistiche e gli investimenti necessari è il primo passo verso un'adozione del cloud strategica e informata. Accogli il percorso con fiducia, sapendo che ogni passo è un passo verso l'ottimizzazione e la crescita.

Il servizio di consulenza sul cloud alleggerirebbe molte di queste preoccupazioni e fornirebbe un percorso chiaro verso il futuro.

Per saperne di più sui nostri servizi, rivolgiti al tuo Account Manager di Insight.

02 21080210 | info.it@insight.com

Insight